# 伝える力でズレない開発成功体験を

# Kachitto

ホワイトペーパー

Version 1.0



- 01. サービス概要
- 02. 開発ロードマップ



「何を作るか」が曖昧なまま進むプロジェクトは どんな優秀なエンジニアがいても成功しません。

Kachittoはその最初の一歩を 誰でも迷いなく踏み出せるようにするツールです。

> "伝える力で、ズレない開発成功体験を" "終わらないを終わらせる"

一それが私たちのミッションです。



#### 1.はじめに

Kachittoは、発注者と開発者の"壁"を解消するために生まれた、AI駆動の要件定義自動化ツールです。

開発の失敗は技術力ではなく、「最初のズレ」によって起こります。 私たちはその上流工程こそ、最も変革が必要だと考えています。

## 2. サービス概要

- ■「企画書・要件定義をAIで構造化」
- ・ヒアリング形式で入力するだけで企画書や要件定義書を自動生成
- ・非IT人材でも使える直感UI
- ・作成した資料は共有・共同編集可能
- 発注者のメリット
- ・言語化が難しい要望も、構造的な資料に変換
- ・追加工数や手戻りのリスクを事前に削減
- ・開発会社との合意形成がスムーズに
- 開発会社のメリット
  - ・初期ヒアリング工数の大幅削減
  - ・抽象的な要望の構造化・リスク洗い出しが容易に
- ・仕様ブレによる炎上リスクを軽減



#### 3. 解決する課題

#### 発注者の悩み

- ・要望がふわっとしていて伝わらない
- ・説明資料が作れず開発が進まない
- 開発会社との言葉の壁

#### 受注者の悩み

- 要件定義に時間がかかりすぎる
- ヒアリング工数が読めない
- プロジェクトがズレたまま走り出すリスク
- → Kachittoは、発注者と受注者の"伝える・汲み取る"を支援し 共通言語としてのドキュメントを生み出します。

#### 4. ユースケース・ペルソナ

発注側:企画マネージャー(松岡さん)

「アイデアはあるけど、説明がうまくできない。見積もりを出してもらってもズレてしまう。」

→ 入力フォームに沿って記入するだけで、構造化された企画書が完成。

受注側:プロジェクトマネージャー(佐藤さん)

「要望が抽象的で工数が読めない。要件定義フェーズで疲弊している。」

→ 企画書をもとに議論をスタートでき、リスクポイントを早期に洗い出せる。



## 5. プロダクトの価値

・コスト削減

要件定義にかかる社内外のヒアリング・資料作成コストを大幅に削減

・要件のズレを防ぐ

「言った・言わない」や、開発中の手戻りを予防

• プロジェクトの成功確度を上げる 要件定義がしっかりしていれば、後工程はスムーズに進む

・誰でも使える簡易性

技術用語不要。業務知識があれば設計できる



# 開発ロードマップ

5月下旬 LP公開 - ベータユーザー募集開始

6月 ベータ版公開

クライアント企業による企画書自動生成機能を先行公開

共同編集機能追加

7月 開発会社とドキュメントの共同編集

8月 提案機能追加

開発会社が共有された資料に対して提案を送信可能に

9月 他資料との一元管理・コメント・履歴管理対応

